

April 2018 / 25. Jahrgang / 4,70 €

exakt

EINRICHTEN – AUSBAUEN – MODERNISIEREN

MAGAZIN FÜR TISCHLER, SCHREINER UND MONTAGEBETRIEBE



Maschinen
Volle Kraft voraus



Yavuz Altuner, Florian Meigel, Heinz Pütz vom Tischlerverband NRW und Martin Paukner (von links) besiegeln in Nürnberg die Partnerschaft.

Die Vorteile des Klebens

Der Klebstoffhersteller Kleiberit und der Bundesverband Tischler Schreiner Deutschland (TSD) haben auf der Holz-Handwerk eine strategische Partnerschaft besiegelt. Ziel ist es, Holzhandwerker in Sachen Verklebungen fit zu machen und aufzuzeigen, für welche Anwendungsfälle sich Kleben besser eignet als andere Techniken.

Florian Meigel ist der amtierende Deutsche Meister im Tischler- und Schreinerhandwerk. In den kommenden Monaten schlüpft der junge Bayer aus Benediktbeuern noch in eine weitere Rolle: Der 19-Jährige wird das „Gesicht“ der Kooperation, die der TSD mit den Klebstoff- und Oberflächenspezialisten von Kleiberit aus Weingarten eingegangen ist. „Wir haben alle ein großes Interesse an einer zukunftsfähigen Ausbildung in unserem Handwerk“, beschrieb TSD-Hauptgeschäftsführer Martin Paukner in Nürnberg die Motivation. Um die Mitgliedsbetriebe des Verbandes im Bereich der Aus- und Weiterbildung zu stärken, halte der TSD Ausschau nach starken Partnern. Die Geschäftsführung von Kleiberit hatte eine ähnliche Idee und fragte beim Verband an. Ein erster Ideenaustausch verlief positiv und brachte den Stein ins Rollen. Bei der Partnerschaft gehe es aber nicht um reines Sponsoring, sondern vor allem um Inhalte. „Wenn wir weiter erfolgreich sein wollen, müssen wir die richtigen Impulse setzen. Das schaffen wir nicht alleine“, so Paukner.



Fit in allen Klebstofffragen: Florian Meigel wird das neue „Gesicht“ der Kooperation von Kleiberit und TSD.

Für Kleiberit ist die Kooperation eine klassische „Win-Win-Situation“. „Wir wollen den Handwerkern zeigen, was man heute alles kleben kann, und welche Vorteile dies mit sich bringt“, erklärt Yavuz Altuner, Vertriebsleiter Handel & Handwerk bei Kleiberit. Wer wisse, wie er Fehler bei Verklebun-

gen vermeidet, habe im Handwerk einen Wettbewerbsvorteil. „Es geht auch darum, Zurückhaltung gegenüber Klebstoffen abzubauen. Natürlich freut es uns, wenn ein Schreiner dann anschließend zu einem Kleiberit-Produkt greift. das ist aber keine Bedingung“, stellt Altuner klar.

Als „Gesicht“ ihrer Zusammenarbeit haben sich die beiden Partner Florian Meigel ausgesucht. Der Sieger der deutschen Meisterschaft im Schreinerhandwerk 2017 macht sich in den kommenden Wochen im Technikzentrum von Kleiberit in Weingarten fit für seine Aufgabe. Dann stehen diverse Termine auf dem Programm, bei denen Meigel sein Wissen an die Kollegen weitergeben wird. Für Kleiberit ist der direkte Draht zum Handwerk ein großer Anreiz. „Durch diese Nähe erfahren wir, was Verarbeiter brauchen, und können unsere Produkte noch passgenauer machen“, freut sich Yavuz Altuner auf die Zusammenarbeit. Ein Umstand, der auch führende deutsche Unternehmen aus anderen Bereichen zu einer strategischen Partnerschaft mit dem TSD motivieren könnte. ■

sb